



Berliner  
Volksbank

# „Früh starten – so klappt es mit der Unternehmensnachfolge“

Online-Seminar am 20. Februar 2024

## Ihr Moderator



### **Klaus Martin-Steinmüller | Berliner Volksbank**

#### **Vertriebsleitung Firmenkunden KompetenzCenter I und II**

Klaus-Martin Steinmüller ist seit über 40 Jahren bei der Berliner Volksbank im Immobilien- und Finanzierungsgeschäft aktiv. Als Leiter und Experte für Finanzierungsfragen prägen vielfältige Aufgaben seine Vita:

- Aufbau und Leitung der ImmobilienCenter
- Aufbau und Leitung unserer Tochter Berliner Volksbank Immobilien GmbH
- Aufbau und Leitung der BauFinanzierungsCenter
- Leitung der Firmenkunden KompetenzCenter Ausland, Gründer, Ärzte, Institutionelle Kunden

## Ihr Referent



### **Wolfgang Köppe | Berliner Volksbank** **Unternehmensnachfolgespezialist im Bereich Firmenkunden**

Wolfgang Köppe ist Experte für Nachfolgeberatung mit dem Fokus auf Unternehmensnachfolge von Familienunternehmen, internen und externen Übergaben und Verkauf.

Er hat langjährige Erfahrung in der strategischen und finanziellen Beratung und Begleitung mittelständischer Unternehmen. Er strukturiert jeden Nachfolgeprozess und begleitet Unternehmerinnen und Unternehmer gezielt bei der Entwicklung individueller Lösungen für ihre Unternehmensnachfolge und deren Umsetzung.

Wolfgang Köppe ist Diplom-Kaufmann, CEP Certified Estate Planner und Zertifizierter Stiftungsberater (ADG) und hat langjährige Erfahrung in der Beratung mittelständischer Firmenkunden. Nach 18 Jahren Erfahrung im Firmenkundengeschäft bei der Berliner Volksbank hat er seit 2019 die Unternehmensnachfolgeberatung der Bank mit aufgebaut.

## Ihre Referentin



### **Céline D. Nickol | Berliner Volksbank** **Unternehmensnachfolgespezialistin im Bereich Firmenkunden**

Céline Nickol berät Unternehmerinnen und Unternehmer bei der Planung ihrer Nachfolge und begleitet deren Umsetzung auf betrieblicher und privater Seite.

Céline Nickol ist Senior Estate Plannerin (ADG), Betriebswirtin, ausgebildete Steuerfachangestellte und hat langjährige Erfahrung in der bereichsübergreifenden Beratung von inhabergeführten mittelständischen Unternehmen. Seit 2021 ist sie als Spezialistin bei der Berliner Volksbank tätig.

# Unser Leistungsversprechen.

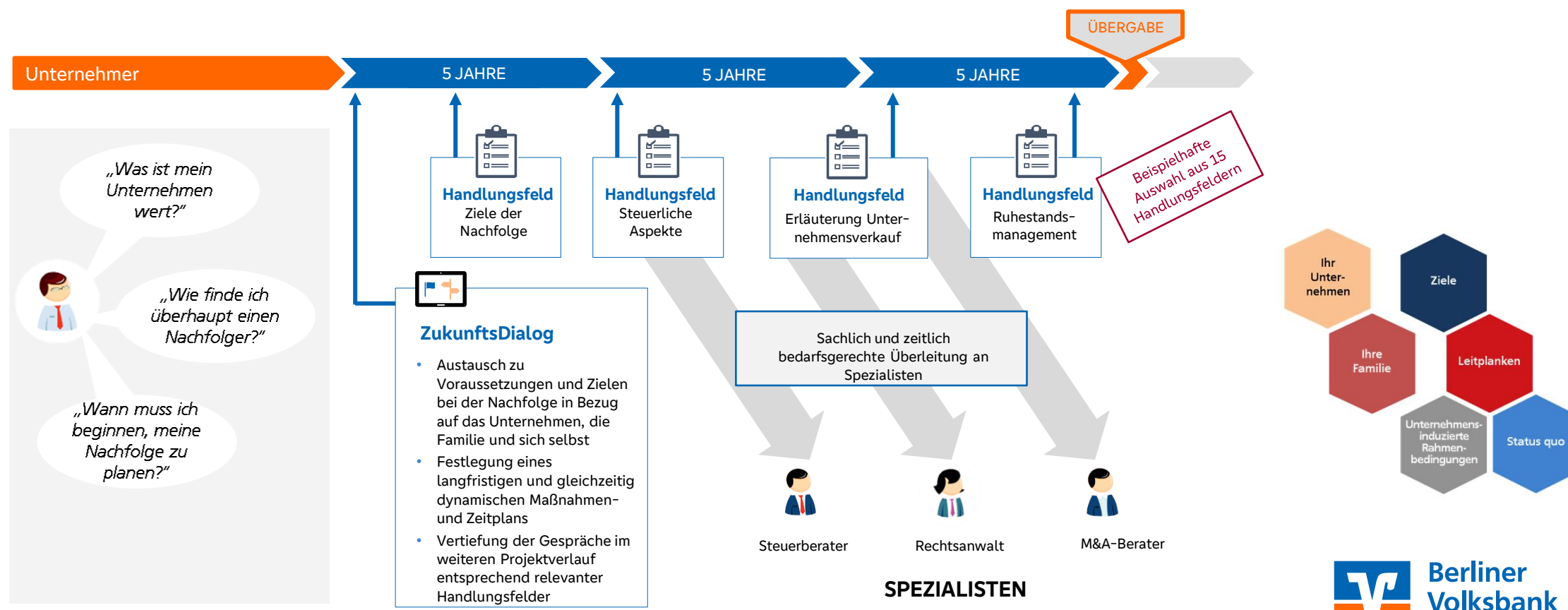
Wir organisieren für Sie die Unternehmensnachfolge durch unsere Spezialistinnen und Spezialisten. Diese begleiten Sie konsequent während aller Phasen des Nachfolgeprozesses.

Hierbei informieren wir Sie umfassend, neutral und ergebnisoffen zu allen Aspekten der Nachfolge und erarbeiten in einem partnerschaftlichen Dialog eine für Sie maßgeschneiderte Lösung.

Wir vernetzen Sie bedarfsgerecht mit unseren Netzwerkpartnern und nutzen die Stärke unserer Genossenschaftlichen FinanzGruppe Volksbanken Raiffeisenbanken.

Wir schaffen eindeutige Mehrwerte durch die ganzheitliche Betrachtung der Nachfolgelösung von den finanzbezogenen Aspekten über qualitative Ziele bis hin zu persönlichen und familiären Bedürfnissen und Wünschen.

# Beispielhafter Verlauf einer Nachfolgeberatung



# Welche Ziele habe ich für mich und für mein Unternehmen?

**Wie stehen Ihre Partnerin oder Ihr Partner, Ihre Kinder und andere im Unternehmensumfeld zu dem Projekt Nachfolge?**



**Wie ist wann mit wem was durch  
wen bezüglich der Nachfolge zu  
kommunizieren?**

**Wie komme ich zu einem  
realistischen Wert meines  
Unternehmens bzw. zu einem  
ebensolchen Verkaufspreis?**

**Ist das Unternehmen wirklich gut  
aufgestellt für eine Übergabe oder  
einen Verkauf?**

# Warum bei Unternehmensnachfolge auch an die private Sphäre denken?

# Was ist Ihre Perspektive für Ihr Leben nach dem Unternehmerdasein?

**Welchen Zugang haben Sie zu  
potenziellen Nachfolgerinnen und  
Nachfolgern?**

**Wie treffen Sie die Auswahl für Ihre  
potentiellen  
Nachfolgekandidatinnen oder -  
kandidaten?**

**In welcher Form würden Sie Ihre  
favorisierte Nachfolgerin oder  
Ihren favorisierten Nachfolger bei  
der Kaufpreisfinanzierung  
unterstützen?**



**Kennen Sie die Risiken eines  
Nachfolgeprozesses und welche  
Vorsorge haben Sie für deren  
Eintreten getroffen?**

# Unternehmensverkauf wie geht das?

# Ihre Fragen ...

# Nachfolge Kompakt

## Unsere kostenfreien Online-Seminare für Sie:

### Online-Seminar: Früh starten – So klappt es mit der Unternehmensnachfolge

**Termin:** 20.02.2024

**Uhrzeit:** 14:00 – 15:00 Uhr

Viele Unternehmerinnen und Unternehmer stehen irgendwann vor der Frage: 'Wie will ich meine Nachfolge regeln, und wer hilft mir dabei?' Die Gestaltung der Unternehmensnachfolge erfordert Weitsicht, strategisches Denken und vor allem Zeit. In unserem kostenfreien Online-Seminar erfahren Sie, wie Sie diesen wichtigen Schritt strukturiert und vorausschauend anpacken. Anhand von ausgewählten Praxisfragen erhalten Sie wertvolle Impulse, über welche Themen Sie im Zuge der Unternehmensnachfolge nachdenken müssen.

#### Was erwartet Sie in diesem Online-Seminar?

- ✓ Einblick in bewährte Strategien für eine reibungslose Unternehmensnachfolge
- ✓ Praxisorientierte Tipps, um die Herausforderungen des Nachfolgeprozesses zu meistern
- ✓ Aktuelle Informationen zu Trends und Einflüssen auf die Unternehmensnachfolge

[>> Hier geht's zur Aufzeichnung](#)

### Unternehmensverkauf als Nachfolgelösung – Erfolgreich verkaufen, aber wie?

**Termin:** 12.03.2024

**Uhrzeit:** 10:00 – 11:00 Uhr

Steht bei Ihnen das Thema Unternehmensnachfolge an, aber eine interne Übergabe ist keine Option? Dann laden wir Sie herzlich zu unserem Online-Seminar „Unternehmensverkauf als Nachfolgelösung: Erfolgreich verkaufen, aber wie?“ ein. Am 12. März von 10 bis 11 Uhr geben unsere Nachfolgespezialistinnen und -spezialisten Ihnen einen ersten Einblick in die zentralen Fragen rund um den Unternehmensverkauf.

#### Was erwartet Sie in diesem Online-Seminar?

- ✓ Erfahren Sie, wie Sie den Wert Ihres Unternehmens ermitteln und wer Sie dabei unterstützt.
- ✓ Entdecken Sie, wie Nachhaltigkeit den Wert Ihres Unternehmens beeinflussen kann.
- ✓ Erhalten Sie Einblicke, wie Käufer Ihr Unternehmen sehen und wie Sie es optimal präsentieren.
- ✓ Lernen Sie die wichtigsten Phasen bis zum erfolgreichen Verkauf kennen

[>> Hier geht's zur Anmeldung](#)

**Wir sind für Sie da.**



Daniela Delert



Wolfgang Köppe



Céline D. Nickol

E-Mail: [nachfolge@berliner-volksbank.de](mailto:nachfolge@berliner-volksbank.de)

Telefon: 030 3063-9393



# Für Sie vor Ort – in Berlin und Brandenburg.



Wir sind für Sie da in unseren  
BeratungsCentern für Firmenkunden:  
6 x in Berlin und 3 x in Brandenburg

Firmenkunden-Service der Berliner Volksbank:  
(Montag – Freitag, 8 – 18 Uhr)  
Telefon: 030 3063-3355  
[firmenkunden@berliner-volksbank.de](mailto:firmenkunden@berliner-volksbank.de)