Herzlich willkommen …

… zum Online-Seminar:
„Liquidität sichern durch Einkaufsfinanzierung“

1. Dezember 2020

VAI

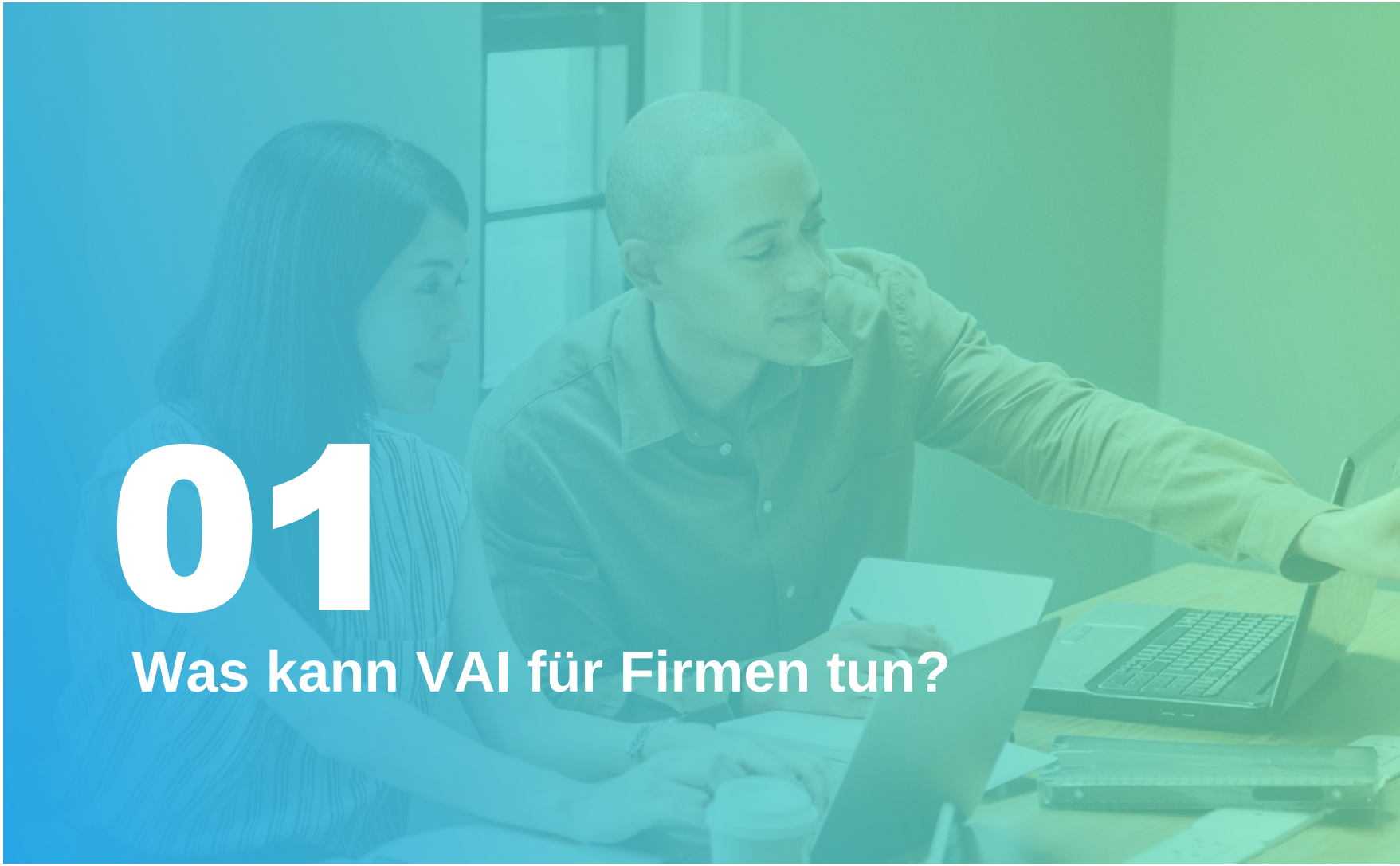
Berliner Volksbank

Berliner Volksbank

VAI

Die digitale On-Demand Einkaufsfinanzierung

www.vaitrade.de

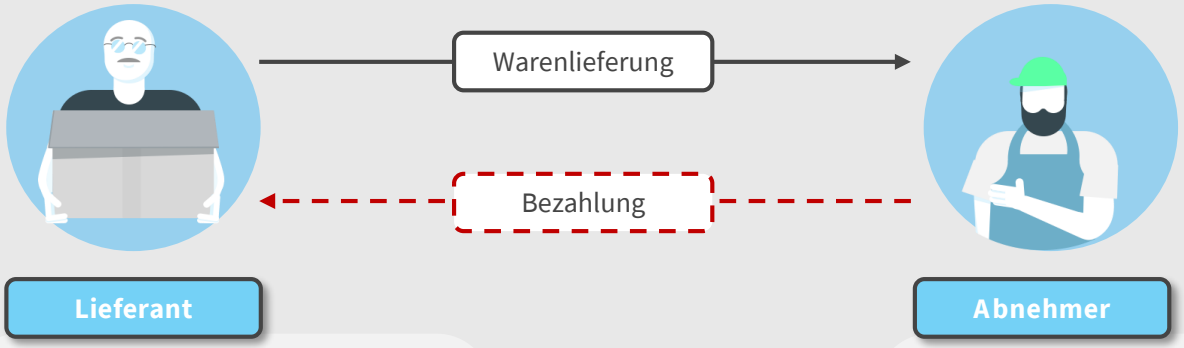


01

Was kann VAI für Firmen tun?

Das Problem

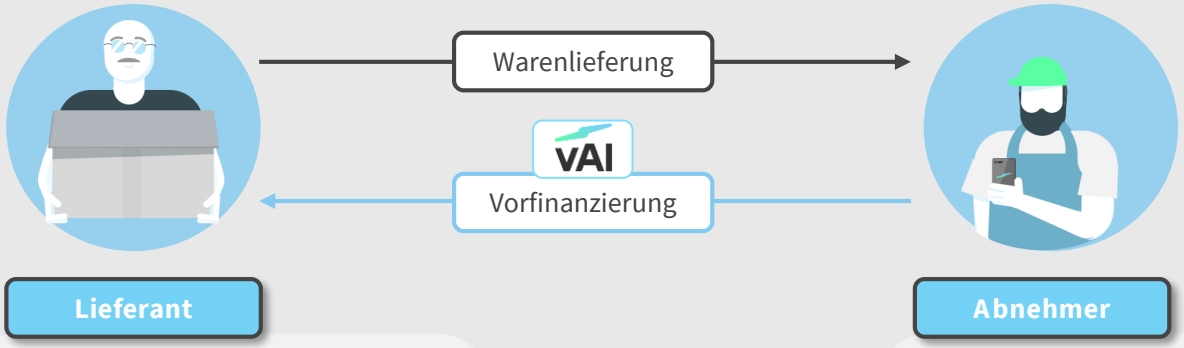
Knappe Liquidität hemmt Wachstum auf beiden Seiten der Handelsbeziehung



- **Hoher Forderungsbestand** hemmt Wachstum
- **Limitierter Handel** mit einzelnen Kunden aufgrund von Forderungsverzug und Ausfallrisiko

- **Unzureichende Liquidität** um Großaufträge vorfinanzieren zu können
- **Ausreizung von Zahlungszielen** um Liquidität zu schonen

Die Lösung



- **Beschleunigte Bezahlung** und Free Cashflow für Wachstum
- **Reduziertes Ausfallrisiko** lässt höhere Volumen für kleine Kunden zu

- **Schonung der knappen liquiden Mittel** durch verlängertes Zahlungsziel
- **Finanzierung von Großaufträgen möglich**

Eine Anmeldung - viele Vorteile

- Bis zu 150.000 Euro Einkaufslinie kostenlos innerhalb von max. 24 Stunden verfügbar
- Weltweit Lieferantenrechnungen zum besten Wechselkurs bezahlen
- Zahlungsziele für Waren, Materialien & Rohstoffe auf bis zu 180 Tage verlängern
- Kurzfristig Liquidität für Investitionen gewinnen

02

Wie erfolgt die Bonitätseinschätzung?

+10 angebundene Services

Automatische Analyse der Abnehmerdaten aus externen Datenquellen via API ermöglicht ein Scoring in wenigen Sekunden.

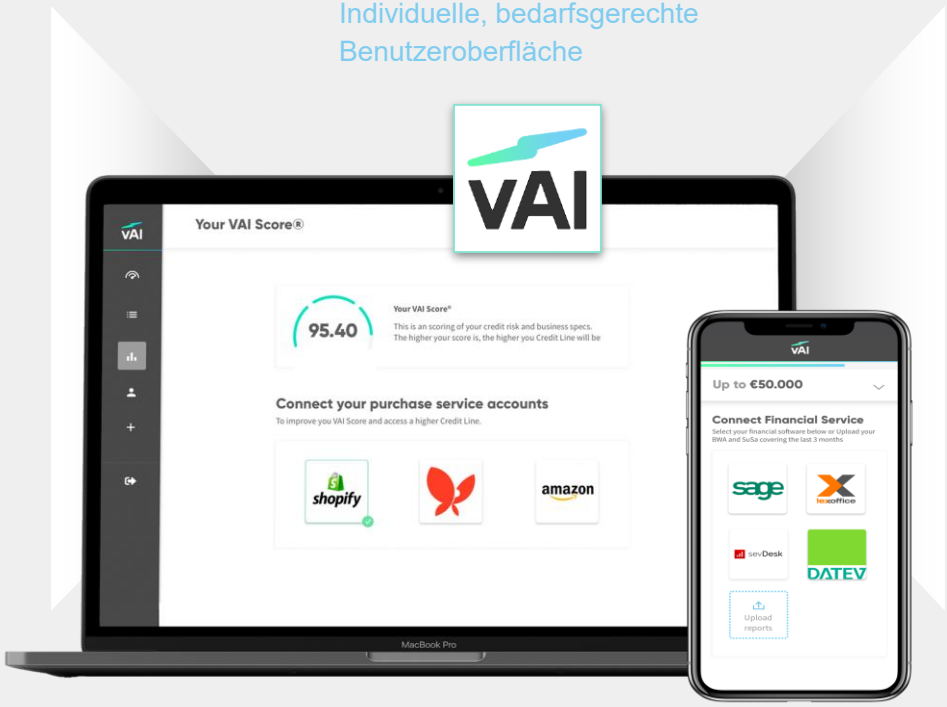
Geprüfter Datenschutz – TÜV SAARLAND – Freiwilliges Prüfzeichen – www.tuev-saar.de

Open banking[1)]

uvm.

1) Über die Banking API sind ~4.000 deutsche Banken an das VAI Kernsystem angebunden;

Individuelle, bedarfsgerechte Benutzeroberfläche



Anbindung externer Dienstleister

Integration externer Angebote & Services

shopify, PayPal, ebay, amazon, Rakuten, Facebook, LinkedIn, Instagram, XING, uvm.

Integrierte Basis-Module

Zur Steuerung & Verwaltung des Unternehmens

Bei Personengesellschaften (GbR, OHG, KG) und Einzelunternehmen (z.B. Freiberufler, Eingetragener Kaufmann) erfolgt eine Schufa-Abfrage. Bei Kapitalgesellschaften werden mehrere Auskunfteien abgefragt. Dazu gehören beispielsweise Creditreform und Creditsafe.

03

Welche Kosten fallen an?

Beispiel:

- Rechnung: 40.000 €
- Zahlungsziel: 120 Tage
- Lieferantenskonto: 2%

- Fixes Transaktionsentgelt: 2%
- Variables Entgelt[1)]: 1,89%
- ./. Lieferantenskonto: 2%
- **Kosten gesamt 1,89% (756 €)**

Inanspruchnahme von 40.000€ der *VAI* Kreditlinie

	1.Monat	2.Monat	3.Monat	4.Monat
Summe	10.000€	10.000€	10.000€	10.000€
VAI Gebühr	189€ (1.89%)	189€ (1.89%)	189€ (1.89%)	189€ (1.89%)
Mtl. Rate	**10.189€**	**10.189€**	**10.189€**	**10.189€**
Ausstehender Rückzahlungs-betrag				

TOTAL	Finanzierter Betrag	Gebühr	Zurückgezahlte Summe
	40.000€	**756€**	**40.756€**

1) Bonitätsabhängig

04

Welche Kunden nutzen VAI?

Typische Kunden

UNTERNEHMENSGRÖSSE	UMSATZ P.A.	ALTER	FINANZIERUNGSVOLUMEN
1 - 50 Mitarbeiter Ø 5 MA	200k - 15 Mio Ø 1,2 Mio	1 - 50 Jahre Ø 9 Jahre	1 - 50k Ø 6,400€

Top 5 Kundenbranchen

PRODUZIERENDES GEWERBE	TEXTILBRANCHE	MÖBELHANDEL & EINRICHTUNG	UNTERHALTUNGS-ELEKTRONIK	CHEMIE & ROHSTOFFE

Mindestanforderungen

- Unternehmen mind. 6 Monate am Markt aktiv
- Firmensitz in Deutschland
- Ausschließlich Finanzierung von physischen Waren
  Achtung: Keine verderblichen Waren (min. 1 Jahr haltbar), Dienstleistungen, Gehälter/Honorare, digitale Produkte (z.B. eBooks, Abos) oder Waren mit Lizenzanforderung (Chemikalien, Waffen).
- Lieferantenrechnung muss auf VAI als Rechnungsempfänger ausgestellt werden

05

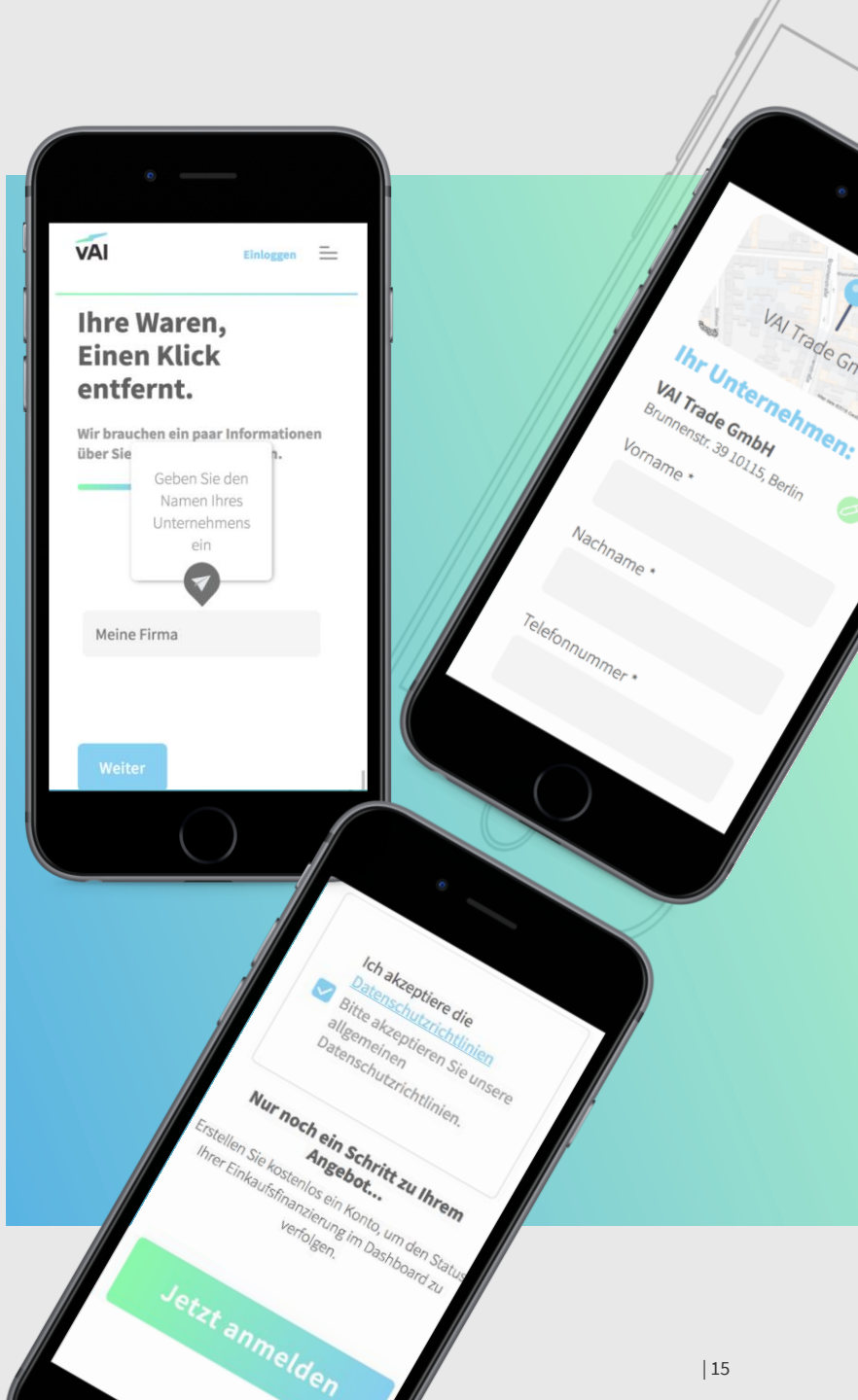
Wie erleben Kunden den Start mit VAI?

VAI-Plattform

Die 1. <u>voll digitale</u> Supply Chain Financing Plattform in Europa

- Alle Informationen für unsere Kunden an einem Ort im Web
- Papierlose Registrierung - Mobil sowie Webbrowser
- Echtzeit Verbindung zu allen deutschen Bankkonten
- Blitzschnelle Bonitätsprüfung
- Sofortige Bezahlung der Lieferantenrech-nung
- Revolvierende Linie die sich den Bedürfnissen anpasst

24/7 Risiko-Monitoring



Kunden lieben ein einfaches, schnelles und professionelles Produkt

Trustpilot

TrustScore 4,7 von 5 - 173 Bewertungen

Der Mittelstand. BVMW
Bundesverband mittelständische Wirtschaft Unternehmerverband Deutschlands e.V.
MITGLIEDSUNTERNEHMEN

Berlin Partner

> Einfach super, die **schnelle** und **unbürokratische** Lösungsfindung in Einzelfällen!!! Endlich ein Unternehmen im Finanzsektor welches endlich nach dem amerikanischen Zeitgeist handelt ....
>
> Bruno Sipos, Openmindz GmbH, Werbeartikel Handel

> VAI hat mich überzeugt. Der persönliche Kontakt ist mir sehr wichtig. Ich finanziere jetzt meine Wareneinkäufe zu **fairen Konditionen** und kann wachsen.
>
> Sven Hillenbrand-Weisheit, Traubenglück GmbH, Online-Handel für Weine

> Auf Empfehlung ausprobiert und der Prozess war total **einfach**. Bin zufrieden und kann VAI als Finanzierungs**alternative zur Bank** nur empfehlen.
>
> Horst Borchert, New Wave Sportswear GmbH, Online-Handel für Sportbekleidung

Für Sie vor Ort – in Berlin und Brandenburg.

Wir sind für Sie da in unseren
BeratungsCentern für Firmenkunden:
6 x in Berlin und 3 x in Brandenburg

Firmenkunden-Service der Berliner Volksbank:
(Montag – Freitag, 8 – 18 Uhr)
Telefon: 030 3063-3355
firmenkunden@berliner-volksbank.de

berliner-volksbank.de

VAI

Berliner
Volksbank

Herzlichen Dank für Ihre Aufmerksamkeit …

… beim Online-Seminar:
„Liquidität sichern durch Einkaufsfinanzierung“

1. Dezember 2020

VAI

Berliner Volksbank